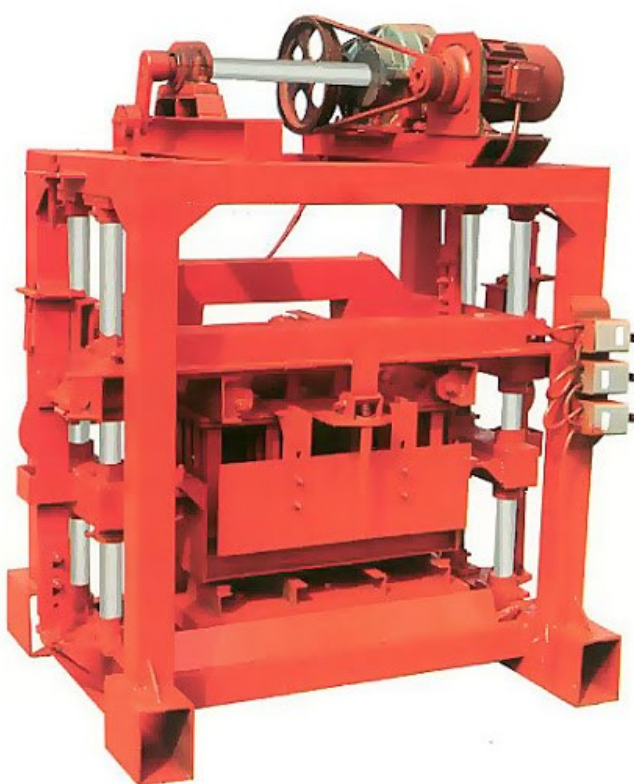


Нұр-сұлтан қаласы

БИЗНЕС-ЖОСПАР ҚҰРЫЛЫС СТАНОКТАРЫН САТУ



2020 ЖЫЛ

Мазмұны

Түйіндеме.....	3
Кіріспе.....	3
1. Жоба тұжырымдамасы.....	4
2. Өнім сипаттамасы (қызмет).....	4
3. Өндіріс бағдарламасы.....	5
4. Маркетинг жоспары.....	5
4.1 Қызметтер нарығының сипаттамасы.....	5
4.2 Ситуациялық талдау (SWOT).....	7
5. Техникалық жоспарлау.....	8
5.1 Жабдықтар мен мүкәммал (техника).....	8
6. Жобаны іске асыру.....	8
6.1 Іске асыру жоспары.....	8
7. Қаржыландыру қажеттілігі.....	9
8. Жобаның тиімділігі.....	12
8.1 Пайда мен залалдарды есептеу.....	12
9. Әлеуметтік-экономикалық әсер.....	13
9.1 Жобаның әлеуметтік-экономикалық маңызы.....	13

Түйіндеме

Жобаның бастамашысы құрылыс машиналарын сатуды жоспарлап отыр. Бизнесті Нұр-сұлтан қаласында ҚР барлық нормалары мен талаптарына сәйкес келетін үй-жайда орналастыру жоспарлануда.

Кәсіпорынның мақсаты-қатысушының материалдық әл-ауқатын жақсарту үшін кіріс алу.

Жоспарланған кәсіпорынның мақсатты тобы қызметтерді тұтынушылар-облыс және жақын аудандар тұрғындары болып табылады.

Жоба бойынша жалпы инвестициялық шығындар мыналарды қамтиды:

Шығыстар, мың тг.	2020
Негізгі капиталға инвестициялар	12000 000
Айналым қаражаты	60 000
Барлығы	12060 000

Жобаны қаржыландыруды жоба бастамашысының өз қаражаты есебінен де, қарыз капиталы есебінен де жүзеге асыру жоспарланып отыр.

Қаржыландыру көзі, мың тг.	Сомасы	Үлесі
Меншікті қаражат	60 000	0,5%
Қарыз қаражаты	12000 000	99,5%
Барлығы	12060 000	100%

Несиелеудің келесі шарттары қабылданды:

Несие валютасы	теңге
Жылдық пайыздық мөлшерлеме	6%
Өтеу мерзімі, жыл	5
Пайыздарды және негізгі борышты төлеу	ай сайын
Пайыздарды өтеудің жеңілдікті кезеңі, ай	9
Негізгі қарызды өтеудің жеңілдікті кезеңі, ай	6
Негізгі борышты өтеу түрі	Аннуитет

Кіріспе

Фрезерлік станоктар-өңдеу түрі бойынша жіктеудегі металл кесетін және ағаш өңдейтін станоктар тобы. Фрезерлік станоктар тегіс және фасонды беттерді, тісті доңғалақтарды және т.б. фрезердің көмегімен өңдеуге арналған. Бұл жағдайда фрезерлік станоктың шпинделіне бекітілген кескіш айналмалы (негізгі) қозғалыс жасайды, ал үстелге бекітілген дайындама тұзу немесе қисық сызықты (кейде айналмалы құралмен бір уақытта жүзеге асырылады) беру қозғалысын жасайды. Басқару қолмен, автоматтандырылған немесе сандық бағдарламалық басқару жүйесімен жүзеге асырылуы мүмкін. Фрезерлік станоктарда негізгі қозғалыс-фрезердің айналуы, ал азықтандыру қозғалысы — дайындама мен фрезаның салыстырмалы қозғалысы.

Кесу процесін дайындау үшін машинада көмекші қозғалыстар қажет. Көмекші қозғалыстарға станокты баптаумен және баптаумен, оны басқарумен, бөлшектер мен құралдарды бекітумен және босатумен, құралды өңделетін беттерге жеткізумен және оны бұрумен байланысты қозғалыстар; өлшемдерді Автоматты бақылауға арналған аспаптардың қозғалысы және т. б. жатады. Көмекші қозғалыстарды машиналарда автоматты түрде де, қолмен де жасауға болады. Автоматты машиналарда барлық көмекші қозғалыстар белгілі бір ретпен автоматты түрде орындалады.

1. Жоба тұжырымдамасы

Жоба тұжырымдамасы құрылыс станоктарын сатуды қарастырады

Кәсіпорынның мақсаты-қатысушының материалдық әл-ауқатын жақсарту үшін кіріс алу.

Жоспарланған кәсіпорынның мақсатты тобы қызметтерді тұтынушылар-облыс және жақын аудандар тұрғындары болып табылады.

Ұсынылатын қызметтердің артықшылықтары:

- жоғары технологиялық және заманауи жабдықтарды пайдалану;
- көрсетілетін қызметтерге қолайлы бағалар;

Бұл бизнес-жоспар іс – әрекетті басқарудың соңғы нұсқасы емес, тек осындай бизнес-идеяны дамытудың әлеуетті мүмкіндігін көрсетеді. Сондықтан, осы жобаны іске асыру кезінде жобаның бастапқы параметрлерін өзгертуге болады. Көрсетілетін қызметтің бәсекелестік артықшылықтарын, сондай-ақ сатып алынатын жабдықтың ерекшеліктерін толығырақ ашу қажет.

2. Өнім сипаттамасы (қызмет)

Фрезерлік станоктар-өңдеу түрі бойынша жіктеудегі металл кесетін және ағаш өңдейтін станоктар тобы. Фрезерлік станоктар тегіс және пішінді беттерді, редукторларды және т.б. металл және басқа дайындамаларды фрезермен өңдеуге арналған.

Фрезерлердің ең көп таралған түрлері:

● бойлық-үлкен дайындамалар мен материалдармен жұмыс істеуге арналған. Жұмыс үстелі көлденең орналасқан және бекітілген фрезерлік Бастиекке қатысты жылжымалы болуы мүмкін немесе керісінше-шпиндельге бекітілген фрезасы бар портал бекітілген үстел мен оған дайындаманың үстінде қозғалады;

- тік-фрезаға қатысты жұмыс аймағының төменгі орналасуымен;
- көлденең-материалдың бүйіріне бекітілген шпиндель осіне қатысты жұмыс бетінің перпендикуляр немесе параллель қозғалуымен;
- токарлық-фрезерлік-кез келген күрделіліктегі дайындамаларды жонуға және фрезерлеуге арналған;
- әмбебап-еденге перпендикуляр және параллель орналасқан беттерді фрезерлеуге арналған айналмалы үстел және көлденең шпиндельді бекітетін станоктар

- кең әмбебап-бірнеше жазықтықта дайындаманы бір уақытта өңдеуге арналған бірнеше шпиндельді бастармен толықтырылған әмбебап жабдықтың жетілдірілген түрлері (үш, төрт және бес осьтік болуы мүмкін);
- үстел үстелі-бұл машиналардың біршама оқшауланған түрі, олардың айырмашылығы шағын мөлшерде және төмен қуатта, бұл мұндай модельдерді тіпті Үй режимінде де жеке өнімдерді өндіруге мүмкіндік береді.

3. Өндіріс бағдарламасы

Кестеде айлар бойынша жоспарланған өндірістік бағдарлама көрсетілген.

Жоспарланған өндіріс бағдарламасы айлар бойынша

Ата уы	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %
	1 ай	2 ай	3 ай	4 ай	5 ай	6 ай	7 ай	8 ай	9 ай	10 ай	11 ай	12 ай
Станок	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000
	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %
	13 ай	14 ай	15 ай	16 ай	17 ай	18 ай	19 ай	20 ай	21 ай	22 ай	23 ай	24 ай
	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000	3840000

Бағаны қалыптастыру кезінде тұтынушылардың орташа кіріс деңгейімен анықталатын сатып алу қабілеті ескерілді.

Бағаны қалыптастыру нарықтық бағаларға және көрсетілетін қызметтің толық құнына негізделген.

Өнімнің жоспарланған бағасы

Станок	Өнім тізбесі	Сауда үстеме бағасы, теңге	Бір айдағы сату сомасы	
		3400000	440000	3840000
Өнім	Бір айдағы сатып алу сомасы,	Сауда маржасы, %	Бір айдағы сату сомасы, теңге	Сауда үстеме бағасы, теңге
Фрезер	1000000	20	1200000	200000
Плоттер	2400000	10	2640000	240000

4. Маркетинг жоспары

4.1 Қызметтер нарығының сипаттамасы

Қазақстанда металл өңдеу станоктарын ұсыну көлемі 2017-2019 жылдары 2019 жылы 19,2 мың т – ға жетті. 2017-2019 жылдары кезең ішінде станоктарды ұсынудың минималды мәні байқалды, бұл көбінесе ел экономикасындағы дағдарыстық өзгерістерге байланысты болды. Қазақстан нарығында металл өңдеу станоктарын ұсыну көлемі импорт көлеміне толық

байланысты, өйткені ішкі өндіріс іс жүзінде жоқ. Қытай Қазақстанға металл өңдеу станоктарының басты жеткізушісі болып табылады: 2017-2019 жылдары Қытайдың үлесіне заттай көріністегі жиынтық импорттың орташа есеппен 40,9% - ы тиесілі болды. Сондай-ақ, станоктардың едәуір көлемі Ресейден, Германиядан және Түркиядан әкелінді. Импорт сондай-ақ есепті жыл ішінде сатылмаған және дилерлердің қоймаларында болған өнім кіретін жыл басындағы қойма қорларын қалыптастырады. Сонымен қатар, жыл басындағы қойма қорлары басқа өнеркәсіптік нарықтармен салыстырғанда айтарлықтай аз. Болжам бойынша, 2020-2022 жылдары Қазақстанда металл өңдеу станоктарының ұсынысы жылына 5,2-5,9% қарқынмен өсетін болады. Ұсыныстың өсуі ел экономикасының тұрақтануына, ұлттық валютаның долларға шаққандағы бағамына және тозған жабдықты ауыстыру қажеттілігіне байланысты болады. 2022 жылдың қорытындысы бойынша ұсыныс 10,09 мың теңгені құрайды. металл өңдеу станоктары. Ұсыныс тек жабдықты импорттық жеткізу есебінен ғана қалыптасады деп күтілуде.

Фрезерлік машина-бір немесе бірнеше кесу жиектері бар металл құралмен әртүрлі материалдарды өңдеуге арналған жабдық. Мұндай кескіш деп аталады және көптеген пішіндерге, диаметрлерге, бекіту түрлеріне және пайдалану мақсаттарына ие. Кейбір кескіштер бұрғылауға және жіптерді кесуге арналған, басқалары кесу және кесу жұмыстарына арналған, басқалары ойықтар жасайды, төртіншісі әрлеу жұмыстарын жүргізеді және т.б.

Фрезерлік жабдық кез-келген өндірістік көлеммен күресуге және көптеген мәселелерді шешуге қабілетті: ерекше бөлшектерді жасаудан бастап, бірдей типтегі өнімдерді жаппай шығаруға дейін. Мұндай машиналарды ірі кәсіпорындар да, өз шеберханаларының иелері де немесе бос уақытты жақсы көретіндер де сатып алады. Фрезерлік өңдеуге жарамды материалдардың ассортиментіне кез-келген қаттылықтағы металдар, пластмассаның көптеген түрлері, полистирол, резеңке, балауыз, табиғи және жасанды тастар, Былғары және тіпті қағаздар кіреді, оларда жазулар, логотиптер және басқа да суреттер жұқа фрезалармен нақышталған.

Әлеуетті өткізуді талдау

№	Тауардың атауы	Сатылатын тауардың құны теңгемен	Ықтимал тарату арналары	Тауарыңызды қайда сатқыңыз келеді	Сіздің өніміңіздің әлеуетті тұтынушыларын және олардың санын көрсетіңіз
1	Құрылыс станоктар	2000000 теңге	Бекен Асқар	Нұр-Сұлтан қ.	Әлеуетті тұтынушылар Нұр-сұлтан қаласындағы 100 жиһаз цехының жиһаз цехтары
2	Құрылыс станоктар	1500000 теңге	Мұқаевкерқан ат	Нұр-Сұлтан қ.	Әлеуетті тұтынушылар Нұр-сұлтан қаласындағы 100 жиһаз цехының жиһаз цехтары
3	Құрылыс станоктар	1800000 теңге	Құлагер "жиһаз фирмасы"	Нұр-Сұлтан қ.	Әлеуетті тұтынушылар Нұр-сұлтан қаласындағы 100 жиһаз цехының жиһаз цехтары
Өткізу туралы қосымша ақпарат			Құрылыс станоктарын сату және орнату. Жиһаз цехтарында құрылыс станоктарына сұраныс бар.		

Тұтынушылардың сатып алу қабілеті

1 әлеуетті сатып алушының орташа айлық табысы	Әлеуетті сатып алушының орташа табысы 200000 теңге.
Қызметті әлеуетті сатып алушының жылына пайдалану жиілігі	Әлеуетті сатып алушы тауарды жылына 4 рет орта есеппен қосалқы бөлшектерді сатып алады
Клиенттердің сатып алу қабілеті туралы қосымша ақпарат	Нұр-сұлтан қаласында 1 000 000-ға жуық тұрғын бар. Дайын жиһаздың бағасы жоғары, осыған байланысты құрылыс индустриясындағы қолмен жасалған жиһаз жоғары

Әлеуетті бәсекелестерді талдау

№	Әлеуетті бәсекелестер	Бәсекелестердің сатылатын өнімінің түрі	Бәсекелестің орналасқан жері	Сату бағасы өнім/қызмет бірлігі үшін теңге
1	ЖШС "STANKO Group"	Фрезерлік станоктар	Нұр-Сұлтан қ., Тұран даңғылы	2 000 000 теңге
2	ЖШС ProfTechMash	Фрезерлік станоктар	Нұр-сұлтан қ., Майлин к-сі, 8	2 500 000 теңге
3	"TSSP" компаниясы	Фрезерлік станоктар	Нұр-сұлтан қаласы, Әл-фараби көшесі	2 300 000 теңге
Әлеуетті бәсекелестер туралы қосымша ақпарат			Бұл бәсекелестер жылына 15-20 машина сатады	

Бәсекелестік артықшылық және жылжыту жолдары

Бәсекелестік артықшылық және қызметтерді жылжыту әдістері	10 пайызға төмендетілген бағамен сату, фрезерлік станоктар орнату.
---	--

4.2 Ситуациялық талдау (SWOT)

SWOT талдауы бізге кәсіпорынның нарықтағы тиімді немесе тиімсіз жұмысының себептерін анықтауға мүмкіндік береді, бұл маркетингтік ақпаратты қысқаша талдау, оның негізінде компания өзінің экономикалық қызметін қай бағытта дамытуы керек және сайып келгенде алынған ресурстарды сегменттер бойынша анықтауы керек деген қорытынды жасауға болады.

Талдаудың нәтижесі-маркетингтік стратегияны әзірлеу. Жобаны іске асыру барысында құрылған стратегиялық перспективалар үшін күшті жақтары ерекше маңызды, өйткені олар бәсекелестік артықшылықтарға қол жеткізу үшін Стратегияның негізі болып табылады. Сонымен бірге, жақсы стратегия оларды нығайту немесе жою жөніндегі шараларды әзірлеу үшін әлсіз жақтарды талдауды қажет етеді.

Нарықтық жағдайды және құрылатын кәсіпорынның әлеуетін талдау кезінде жобаның келесі күшті және әлсіз жақтары анықталды.

SWOT талдау

Қызметтердің күшті жақтары	Қолайлы факторлар жағдай
<ul style="list-style-type: none"> — әр тапсырыс пен клиентке жеке көзқарас; — әрбір клиент үшін оңтайлы қосымша жасалады. 	<ul style="list-style-type: none"> - фрезерлік станоктар клиенттер арасында үнемі сұранысқа ие; - жобаның тез өтелімділігі.
Қызметтердің әлсіз жақтары	Қолайсыз жағдайлар мен тәуекелдер
<ul style="list-style-type: none"> - жарнаманың болмауы. 	<ul style="list-style-type: none"> - нарықтағы бәсекелестік; - форс-мажор.

SWOT талдауынан алынған деректерді талдай отырып, қорытынды жасауға болады. Жобаның қауіп-қатерлер мен әлсіз жақтарға қарағанда күшті жақтары мен мүмкіндіктері көп. Күшті жақтары мен қолайлы факторлардың мүмкіндіктерін пайдалану, жеке кәсіпкердің тұтынушылар арасында жобаның тартымдылығын арттыруға мүмкіндігі бар, компанияның белсенді маркетингтік стратегиясы әлеуетті тұтынушылар шеңберін ұлғайтуға мүмкіндік береді.

5. Техникалық жоспарлау

5.1 Жабдықтар мен мүкәммал (техника)

Жобаны іске асыру үшін құрылыс станоктарын сатуды ұйымдастыру үшін қажетті жабдықты сатып алу жоспарлануда.

Қажетті жабдықтар тізімі

Станок	Өнім тізбесі	Сауда үстеме бағасы, теңге	Бір айдағы сату сомасы	
	3400000	440000	3840000	
Өнім	Бір айдағы сатып алу сомасы,	Сауда маржасы, %	Бір айдағы сату сомасы, теңге	Сауда үстеме бағасы, теңге
Фрезер	1000000	20	1200000	200000
Плоттер	2400000	10	2640000	240000

6. Жобаны іске асыру

6.1 Іске асыру жоспары

Жобаны іске асыру шығындары кестеде келтірілген.

Жобаны іске асыру кезеңіндегі ақша қаражаты қозғалысының болжамды есебі

	1 жыл	2 жыл	3 жыл	4 жыл	5 жыл	6 жыл
Ақшалай қаражат кезеңнің басынан	-	16545756	20450268	26043780	30272892	34646004
Станок	23040000	46080000	46080000	46080000	46080000	26880000
Отбасылық табыс	1750000	4200000	4200000	4200000	4200000	2450000
Операциялық қызметтен түсетін барлық ағым	24790000	50280000	50280000	50280000	50280000	29330000
Еңбекақы төлеу қоры	2 280 000	2 280 000	2 280 000	2 280 000	2 280 000	2 280 000
Станок	20400000	40800000	40800000	40800000	40800000	23800000
Отбасылық шығындар	400000	960000	960000	960000	960000	560000
Операциялық	20844244	41848488	41848488	41848488	41848488	22404244

қызметтен барлық кету						
Операциялық қызметтен таза ағын	3945756	8431512	8431512	8431512	8431512	4925756
Қарыз қаражаты	12000000	-	-	-	-	-
Меншікті қаражат	600000	-	-	-	-	-
Инвестициялық қызметтен түсетін барлық ағым	12600000	-	-	-	-	
Инвестициялық қызметтен жылыстаудың барлығы	-	-	-	-	-	-
Инвестициялық қызметтен түсетін таза ағын	12600000	-	-	-	-	-
Қаржылық қызметтен түсетін барлық ағым	0	0	0	0	0	0
Сыйақы төлеу	0	0	0	0	0	0
Негізгі қарыз	0	927000	438000	294000	150000	21000
Салықтар	368 220	368 220	368 220	643 380	643 380	643 380
Қаржылық қызметтен кетудің барлығы	0	0	0	1508400	1508400	879900
Қаржылық қызметтен таза ағын	0	4527000	2838000	4202400	4058400	2100900
Кезең ішіндегі өзгерістер	0	4527000	2838000	4202400	4058400	2100900
Соңғы қолма-қол ақша	16545756	3904512	5593512	4229112	4373112	2824856
Ақшалай қаражат кезеңнің басынан	16545756	20450268	26043780	30272892	34646004	37470860

7. Қаржыландыру қажеттілігі

Жоба бойынша жалпы инвестициялық шығындар мыналарды қамтиды:

Жобаның инвестициялары, мың тг.

Шығыстар, мың тг.	2020
Негізгі капиталға инвестициялар	12 000 000
Айналым қаражаты	60 000
Барлығы	12 060 000

Жобаны қаржыландыруды жоба бастамашысының өз қаражаты есебінен де, қарыз капиталы есебінен де жүзеге асыру жоспарланып отыр.

2020 жылға арналған қаржыландыру бағдарламасы, мың тг.

Қаржыландыру көзі, мың тг.	Сомасы	Үлесі
Меншікті қаражат	60 000	0,5%
Қарыз қаражаты	12 000 000	99,5%
Барлығы	12 060 000	100%

Несиедудің келесі шарттары қабылданды:

Қарыздар түріндегі түсімдер (KZT)

Атауы	Күні	Сомасы	Мерзімі	Мөлшерлемесі
		(KZT)		%
Несие	01.2020	12 000 000	60 ай	6

Несие сомасы	16 400 000
Пайыздық мөлшерлеме	6,00%
Кредит мерзімі (ай Саны)	60
НҚ бойынша жеңілдікті кезең	6 ай
Несие берілген күн	01.01.2020
Несие өтеу күні	01.06.2025

Қарыздарды өтеу төлемдері (KZT)

N	Шығу күні	Соммакредитан а началопериода	Негізгі қарыз	Пайыздар	Төлем кезеңі	Кезең соңындағы несие сомасы
1	01.07.2020	12 000 000,00	171 993,62	60 000,00	231 993,62	11 828 006,38
2	01.08.2020	11 828 006,38	172 853,59	59 140,03	231 993,62	11 655 152,79
3	01.09.2020	11 655 152,80	173 717,85	58 275,76	231 993,62	11 481 434,95
4	01.10.2020	11 481 434,94	174 586,44	57 407,17	231 993,62	11 306 848,50
5	01.11.2020	11 306 848,50	175 459,38	56 534,24	231 993,62	11 131 389,12
6	01.12.2020	11 131 389,12	176 336,67	55 656,95	231 993,62	10 955 052,45
7	01.01.2021	10 955 052,45	177 218,36	54 775,26	231 993,62	10 777 834,09
8	01.02.2021	10 777 834,09	178 104,45	53 889,17	231 993,62	10 599 729,64
9	01.03.2021	10 599 729,64	178 994,97	52 998,65	231 993,62	10 420 734,67
10	01.04.2021	10 420 734,67	179 889,9	52 103,67	231 993,62	10 240

	1		4			844,73
11	01.05.2021	10 240 844,73	180 789,39	51 204,22	231 993,62	10 060 055,34
12	01.06.2021	10 060 055,33	181 693,34	50 300,28	231 993,62	9 878 361,99
13	01.07.2021	9 878 361,99	182 601,81	49 391,81	231 993,62	9 695 760,18
14	01.08.2021	9 695 760,18	183 514,82	48 478,80	231 993,62	9 512 245,36
15	01.09.2021	9 512 245,37	184 432,39	47 561,23	231 993,62	9 327 812,98
16	01.10.2021	9 327 812,98	185 354,55	46 639,06	231 993,62	9 142 458,43
17	01.11.2021	9 142 458,42	186 281,33	45 712,29	231 993,62	8 956 177,09
18	01.12.2021	8 956 177,10	187 212,73	44 780,89	231 993,62	8 768 964,37
19	01.01.2022	8 768 964,36	188 148,80	43 844,82	231 993,62	8 580 815,56
20	01.02.2022	8 580 815,57	189 089,54	42 904,08	231 993,62	8 391 726,03
21	01.03.2022	8 391 726,03	190 034,99	41 958,63	231 993,62	8 201 691,04
22	01.04.2022	8 201 691,04	190 985,16	41 008,46	231 993,62	8 010 705,88
23	01.05.2022	8 010 705,87	191 940,09	40 053,53	231 993,62	7 818 765,78
24	01.06.2022	7 818 765,79	192 899,79	39 093,83	231 993,62	7 625 866,00
25	01.07.2022	7 625 866,00	193 864,29	38 129,33	231 993,62	7 432 001,71
26	01.08.2022	7 432 001,71	194 833,61	37 160,01	231 993,62	7 237 168,10
27	01.09.2022	7 237 168,10	195 807,78	36 185,84	231 993,62	7 041 360,32
28	01.10.2022	7 041 360,32	196 786,82	35 206,80	231 993,62	6 844 573,50
29	01.11.2022	6 844 573,50	197 770,75	34 222,87	231 993,62	6 646 802,75
30	01.12.2022	6 646 802,75	198 759,60	33 234,01	231 993,62	6 448 043,15
31	01.01.2023	6 448 043,15	199 753,40	32 240,22	231 993,62	6 248 289,75
32	01.02.2023	6 248 289,75	200 752,17	31 241,45	231 993,62	6 047 537,58
33	01.03.2023	6 047 537,58	201 755,93	30 237,69	231 993,62	5 845 781,65
34	01.04.2023	5 845 781,65	202 764,71	29 228,91	231 993,62	5 643 016,94
35	01.05.2023	5 643 016,94	203 778,53	28 215,08	231 993,62	5 439 238,41

36	01.06.2023	5 439 238,40	204 797,43	27 196,19	231 993,62	5 234 440,97
37	01.07.2023	5 234 440,98	205 821,41	26 172,20	231 993,62	5 028 619,57
38	01.08.2023	5 028 619,56	206 850,52	25 143,10	231 993,62	4 821 769,04
39	01.09.2023	4 821 769,04	207 884,77	24 108,85	231 993,62	4 613 884,27
40	01.10.2023	4 613 884,27	208 924,20	23 069,42	231 993,62	4 404 960,07
41	01.11.2023	4 404 960,07	209 968,82	22 024,80	231 993,62	4 194 991,25
42	01.12.2023	4 194 991,25	211 018,66	20 974,96	231 993,62	3 983 972,59
43	01.01.2024	3 983 972,59	212 073,76	19 919,86	231 993,62	3 771 898,83
44	01.02.2024	3 771 898,84	213 134,12	18 859,49	231 993,62	3 558 764,72
45	01.03.2024	3 558 764,71	214 199,79	17 793,82	231 993,62	3 344 564,92
46	01.04.2024	3 344 564,92	215 270,79	16 722,82	231 993,62	3 129 294,13
47	01.05.2024	3 129 294,12	216 347,15	15 646,47	231 993,62	2 912 946,97
48	01.06.2024	2 912 946,98	217 428,88	14 564,73	231 993,62	2 695 518,10
49	01.07.2024	2 695 518,09	218 516,03	13 477,59	231 993,62	2 477 002,06
50	01.08.2024	2 477 002,06	219 608,61	12 385,01	231 993,62	2 257 393,45
51	01.09.2024	2 257 393,46	220 706,65	11 286,97	231 993,62	2 036 686,81
52	01.10.2024	2 036 686,80	221 810,18	10 183,43	231 993,62	1 814 876,62
53	01.11.2024	1 814 876,62	222 919,24	9 074,38	231 993,62	1 591 957,38
54	01.12.2024	1 591 957,38	224 033,83	7 959,79	231 993,62	1 367 923,55
55	01.01.2025	1 367 923,55	225 154,00	6 839,62	231 993,62	1 142 769,55
56	01.02.2025	1 142 769,55	226 279,77	5 713,85	231 993,62	916 489,78
57	01.03.2025	916 489,78	227 411,17	4 582,45	231 993,62	689 078,61
58	01.04.2025	689 078,61	228 548,23	3 445,39	231 993,62	460 530,38
59	01.05.2025	460 530,39	229 690,97	2 302,65	231 993,62	230 839,42
60	01.06.2025	230 839,42	230 839,42	1 154,20	231 993,62	0,00
Жиыны			12 000	1 919	13 919	

МӘМС	45 600	45 600	45 600	45 600	45 600	45 600
МӘМС төлемдері	22 800	22 800	22 800	22 800	22 800	22 800
Жиыны	368 220	368 220	368 220	643 380	643 380	643 380

Қызметкерлер жоспары

Лауазымы	Саны	Еңбек ақы	Төлемдер
Сату жөніндегі менеджер	2	95 000 теңге	Ай сайын, барлық жоба
Жиыны	2	190 000 теңге	

Жоба бойынша жалпы шығындар мыналарды қамтиды:

Қаражатты пайдалану бағыты	Саны	Өлшем бірліктері	Бағасы
Құрылыс станоктар	5	теңге	2 400 000
Жиыны	5	теңге	12 000 000

9. Әлеуметтік-экономикалық әсер

9.1 Жобаның әлеуметтік-экономикалық маңызы

Экономикалық тұрғыдан алғанда, жоба:

- 2 жаңа жұмыс орнын құру, бұл қызметкерлерге тұрақты табыс алуға мүмкіндік береді;

- Құрылыс станоктарын сату;

- бюджетке салықтар мен басқа да аударымдардың түсуі 8,3 млн теңге мөлшерінде.

Әлеуметтік әсерлердің арасында:

- қызметтердің кең спектрін ұсыну арқылы халықтың/тұтынушылардың сұранысын қанағаттандыру.