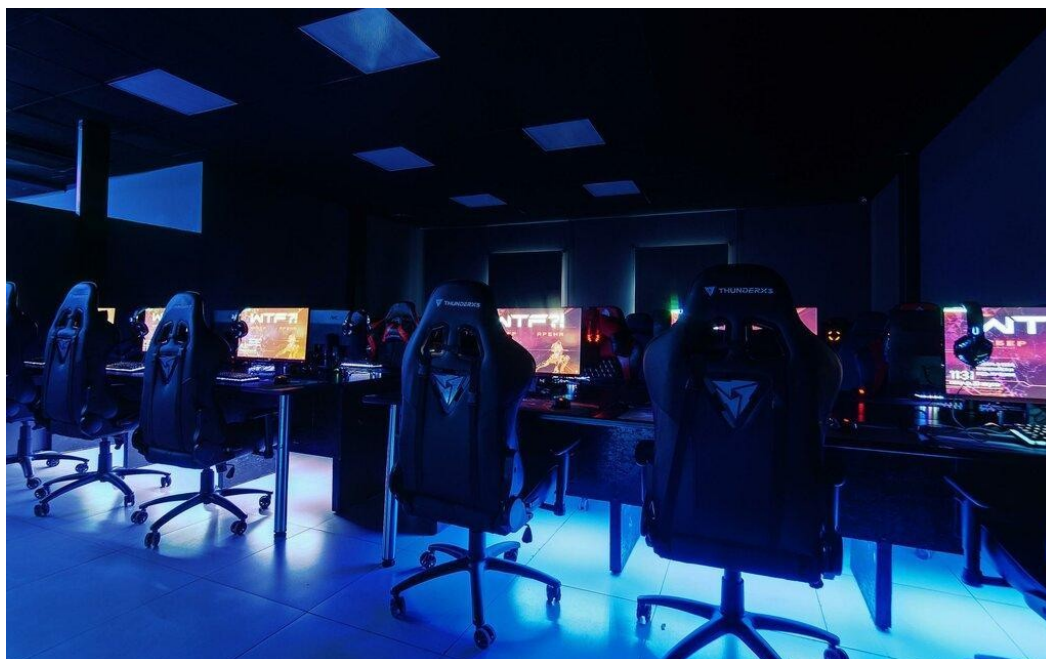


Павлодар облысы  
Екібастұз қаласы

## **БИЗНЕС-ЖОСПАР КОМПЬЮТЕРЛІК КЛУБ**



**2020 ЖЫЛ**

## Мазмұны

Түйіндеме.....	3
Кіріспе.....	4
1. Жоба тұжырымдамасы.....	4
2. Өнім сипаттамасы (қызмет).....	5
3. Сату бағдарламасы.....	5
4. Маркетинг жоспары.....	6
4.1 өнімдер (қызметтер) нарығының сипаттамасы.....	6
4.2 Ситуациялық талдау (SWOT).....	6
5. Техникалық жоспарлау.....	7
5.1 жабдықтар мен мүкәммал.....	7
6. Жобаны іске асыру.....	9
6.1 Іске асыру жоспары.....	9
6.2 табыс жоспары.....	9
7. Қаржыландыру қажеттілігі.....	9
8. Жобаның тиімділігі.....	11
8.1 Пайда мен залалдарды есептеу.....	11
9. Әлеуметтік-экономикалық әсер.....	13

## Түйіндеме

Жоба тұжырымдамасы Екібастұз қаласында компьютерлік клуб ашуды көздейді. Компьютерлік клубтың қызметтеріне Интернет желісіне қол жеткізу кіреді.

Компьютерлік клубтың әлеуетті клиенттері желілік ойындарға және Интернетте жұмыс істеуге қызығушылық танытатын оқушылар да, компьютерде жұмыс істеуге мүдделі ересектер де болады.

Жоба бойынша жалпы инвестициялық шығындар мыналарды қамтиды:

Инвестициялар баптарының атауы	Сомасы	Үлес салмағы	Қаржыландыру көздері			
			Меншікті қаражат		Қарыз қаражаты	
			Сомасы	Үлес салмағы	Сомасы	Үлес салмағы
Негізгі құралдар	10730000	100 %	750000	100 %	9 980 000	100 %
Айналым қаражаты	0	0 %	0	0 %	0	0 %
Жиыны	10730000	100 %	750000	100 %	9 980 000	100 %
Үлес салмағы		100 %		6.99 %		93.01 %

Жобаны қаржыландыруды жоба бастамашысының өз қаражаты есебінен де, қарыз капиталы есебінен де жүзеге асыру жоспарланып отыр.

Қаражатты пайдалану бағыты	Саны	Бағасы	Сомасы барлығы (теңге)	Оның ішінде (теңге): Қарыз есебінен/ Өз есебінен қаражат
Жүйелік блок	10	700 000	7 000 000	Қарыз есебінен
Монитор	10	118 000	1 180 000	Қарыз есебінен
Пернетақта	10	10 000	100 000	Қарыз есебінен
Компьютерлік тышқан	10	10 000	100 000	Қарыз есебінен
Компьютерлік құлақспаптар	10	15 000	150 000	Қарыз есебінен
Кресло	10	70 000	700 000	Қарыз есебінен
Үстел	10	40 000	400 000	Қарыз есебінен
Жергілікті желі жабдықтары	1	100 000	100 000	Қарыз есебінен
Үй-жайды жалға алу	1	250 000	250 000	Жеке қаражат есебінен
Үй-жайды жөндеу	1	500 000	500 000	Жеке қаражат есебінен
Бағдарламалық қамтамасыз ету	1	150 000	150 000	Қарыз есебінен
Бейнебақылау жүйесі	1	100 000	100 000	Қарыз есебінен
<b>Жиыны</b>			<b>9 980 000</b>	

Несиелеудің келесі шарттары қабылданды:

<b>Негізгі / айналым қаражаты</b>	<b>Сомасы барлығы (теңге)</b>
Негізгі құралдар	9980000
Айналым қаражаты	0
<b>Жиыны</b>	<b>9980000</b>

<b>Негізгі / айналым қаражаты</b>	<b>ай</b>
Негізгі құралдар	60

## **Кіріспе**

Жаңа ақпараттық технологиялардың қарқынды дамуы және оларды қолдану аясының кеңеюі компьютерлік технологияның адам қызметінің барлық салаларына енуіне әкелді. Компьютерлік техникамен байланысты қызметтер-бүгінгі таңда Екібастұз қаласында сұранысқа ие қызметтердің бірі. Қазіргі уақытта компьютерлік индустрияны дамыту саласындағы ең танымал бағыттар-компьютерлік ойындар, әртүрлі әлеуметтік желілер арқылы on-line режимінде достарымен және таныстарымен байланыс. Компьютер бүгінде көптеген үй шаруашылықтарының өмірінің ажырамас бөлігі болды. Ауылдық жерлердегі кәсіпкерлер мемлекеттік және өзге де электрондық сатып алуға қол жеткізуі тиіс. Алайда, ауылдық жерлердегі халықтың табыс деңгейін ескере отырып, барлығы үйде компьютер ала алмайды.

Сонымен қатар, қазіргі уақытта Екібастұз қаласында жаңа жетілдірілген жабдықтары мен жоғары сапалы графикасы бар компьютерлік клубтар аз.

## **1. Жоба тұжырымдамасы**

Жоба тұжырымдамасы Екібастұз қаласында компьютерлік клуб ашуды көздейді. Компьютерлік клубтың қызметіне Интернет желісіне қол жеткізу, компьютерлік ойындар кіреді.

Компьютерлік клубты жалға алынған бөлмеде орналастыру және жоғары жылдамдықты Интернетке қосу жоспарлануда.

Интернет бүгінде ақпараттың жедел көзі және адамдар арасындағы қарым-қатынас құралы болып табылады. Ғаламдық желі үшін ешқандай шекара жоқ, желі арқылы пошта бірнеше минут ішінде жер шарының кез-келген нүктесіне жетеді, адамдар үйден шықпай-ақ бір-бірімен байланыс орнатуға мүмкіндік алады. Қазіргі уақытта ең танымал желілік қызметтер – бұл жабдықты, рефераттарды, есептерді, электрондық сатып алуды және т.б. іздеу, сонымен қатар байланыс қызметтері-чаттар, форумдар, арнайы бағдарламаларды қолдана отырып тікелей байланыс қызметтері. Статистикаға сәйкес, адамдардың әртүрлі топтары: студенттер, кәсіпкерлер және т. б. интернет сервистеріне сұраныс жыл сайын артып келеді.

Осы жоба аясында клубтың келесі жұмыс тәртібі жоспарлануда: үзіліссіз және демалыссыз сағат 9-дан 21-ге дейін.

Компьютерлік клубтың әлеуетті клиенттері желілік ойындарға және Интернетте жұмыс істеуге қызығушылық танытатын оқушылар да, оқу іс-шараларына және компьютерде жұмыс істеуге қызығушылық танытатын ересектер де болады.

Кәсіпорынның осы бизнес-жоспарда жоспарланған айналымдарын ескере отырып, қызметін жеке кәсіпкер шеңберінде оңайлатылған режимде жүзеге асыру ұсынылады.

## 2. Өнім сипаттамасы (қызмет)

Сервистік қызметтер, мәтінді теру, басып шығару, мәтінді сканерлеу және ксерокөшірме жасау. Сағаттық төлеммен Интернетке қол жеткізу клуб қызметкерлері берген тақырып бойынша Интернеттен ақпарат іздеу тегін серверде электрондық пошта жәшігін тіркеу. Желілік ойындар (бір уақытта 2-ден 10 адамға дейін ойнайтын компьютерлік ойындар).

Желілік ойындар тек қызықты жауынгерлік ойындарды ғана емес, сонымен қатар интеллектуалды ойындарды да білдіреді, олар ойлануға, көшбасшылық, жоспарлау, құру, басқалар үшін жауап беру, нәтижені болжау сияқты қасиеттерді дамытуға мәжбүр етеді. Мұндай ойындар үнемі жетілдіріліп отырады, жаңа нұсқалар пайда болады, сондықтан сіз барлық жаңартулардан хабардар болуыңыз керек, бұл компьютердің қарапайым пайдаланушысы үшін әрдайым мүмкін емес.

Сымсыз адаптері бар ноутбуктер мен нетбуктердің иелері үшін Интернетке Wi-Fi арқылы қол жеткізуге болады. Мұндай қызмет түрі Интернет желісіне қолжетімділігі жоқ мобильді компьютерлердің иелері үшін, сондай-ақ Екібастұз қаласына келушілер үшін қызықты болады.

## 3. Сату бағдарламасы

Сату бағдарламасы жобаның ең төменгі экономикалық тиімділігі негізінде есептелді.

Жобаны іске асырудың бірінші жылында компьютерлік клубтың жүктемесін біртіндеп арттыру қарастырылған.

Заттай көріністе бағдарлама келесідей:

1-кесте: жоба жылдары бойынша заттай мәндегі сату бағдарламасы

Ақшалай түрде сату бағдарламасы келесі кестеде келтірілген

Өнімнің, жұмыстың, қызметтің атауы	1 жыл	2 жыл	3 жыл	4 жыл	5 жыл	6 жыл	Жиыны
Сағаттық Компьютерлік қызметтер	19833	47600	47600	47600	47600	27767	238000

### Өнімнің жоспарланған бағасы

Өнімнің, жұмыстың, қызметтің атауы	Өткізу бағасы, теңге	Өндірістің жылдық көлемі
Сағаттық Компьютерлік қызметтер	300	47600

Сату бағдарламасын есептеу кезінде инфляция ескерілмеді, өйткені инфляцияға байланысты бағаның өсуі өндіріс шығындарына пропорционалды түрде әсер етеді.

Жобаның бірінші жылындағы айлар бойынша және 2019 жылдан 2024 жылға дейінгі жылдар бойынша заттай және ақшалай түрдегі сату бағдарламасы.

#### **4. Маркетинг жоспары**

##### **4.1 өнімдер (қызметтер) нарығының сипаттамасы**

Сервистік қызметтер, мәтінді теру, басып шығару, мәтінді сканерлеу және ксерокөшірме жасау. Сағаттық төлеммен Интернетке қол жеткізу клуб қызметкерлері берген тақырып бойынша Интернеттен ақпарат іздеу тегін серверде электрондық пошта жәшігін тіркеу. Желілік ойындар (бір уақытта 2-ден 10 адамға дейін ойнайтын компьютерлік ойындар).

Желілік ойындар тек қызықты жауынгерлік ойындарды ғана емес, сонымен қатар интеллектуалды ойындарды да білдіреді, олар ойлануға, көшбасшылық, жоспарлау, құру, басқалар үшін жауап беру, нәтижені болжау сияқты қасиеттерді дамытуға мәжбүр етеді. Мұндай ойындар үнемі жетілдіріліп отырады, жаңа нұсқалар пайда болады, сондықтан сіз барлық жаңартулардан хабардар болуыңыз керек, бұл компьютердің қарапайым пайдаланушысы үшін әрдайым мүмкін емес.

Сымсыз адаптері бар ноутбуктер мен нетбуктердің иелері үшін Интернетке Wi-Fi арқылы қол жеткізуге болады. Мұндай қызмет түрі Интернет желісіне қолжетімділігі жоқ мобильді компьютерлердің иелері үшін, сондай-ақ келушілер үшін қызықты болады.

##### **4.2 Ситуациялық талдау (SWOT)**

Компьютерлік клубтың күшті жақтары:

- бос ресурстардың көп болуы;
- сауатты кәсіби ұжым;
- тәжірибелі басшы;
- жақсы сенімді жеткізушілер;
- тұтынушылар тарапынан даңқ пен сенім;
- жақсы сенімді жеткізушілер;

Компьютерлік клубтың мүмкін әлсіз жақтары:

- жеке сервистік орталықтың болмауы;
- тек басқа қалаларда ғана сервистік орталықтардың болуы;
- сатылатын компьютерлік техниканың жиі өзгеретін бағасы;

Сыртқы ортада болуы мүмкін мүмкіндіктер мен қауіптер:

Бар қауіптер:

- Мысалы, қазіргі уақытта банктерде ақша қаражатының жетіспеуі байқалады (өтімділікке байланысты проблемалар, өйткені көбісі несиені уақытында қайтармайды), сондықтан қажет болған жағдайда несие алу үшін банк оны бізге беруден бас тартатындығына тап болады.

- сонымен қатар, қазіргі уақытта доллар мен Еуро бағамдары жиі өзгеріп отырады, сондықтан компьютерлік техниканың бағасы жиі және айтарлықтай өзгеруі мүмкін, бұл тұтынушыларға ұнамауы мүмкін.

Мүмкіндіктер:

Алайда, экономикадағы бос қолма-қол ақша қаражатының жетіспеушілігі жаңа нарықтық тауашалардың пайда болуына әкелуі мүмкін (егер бәсекелес компания қалыптасқан экономикалық жағдайды жеңе алмаса және өз қызметін тоқтатса).

## 5. Техникалық жоспарлау

### 5.1 жабдықтар мен мүкәммал

Шығын материалдары ретінде қағаз, компакт-дискілер, принтер мен көшіру аппаратына арналған тонер пайдаланылады.

Көшіру аппаратына 6 айда 1 рет, ал принтерге 2 айда 1 рет май құю жоспарлануда.

Жобаның шарттары бойынша компьютерлік клубты ID-Net-ке қосу жоспарлануда. Бұл тариф ең оңтайлы болып табылады, өйткені ол шексіз және тек абоненттік төлемді қажет етеді. "Қазақтелеком" АҚ тарифтеріне сәйкес осы тариф бойынша Интернет желісіне қосылғаны үшін ай сайынғы абоненттік төлем 20000 теңгені құрайды. ЖК шеңберінде телефон байланысын пайдаланғаны үшін абоненттік төлем айына шамамен 3000 теңгені құрайды. Осылайша, Интернетті пайдаланудың жылдық шығындары ұсынылған.

### Әлеуетті өткізуді талдау

№	Қызмет атауы	Көрсетілетін қызметтің бір бірлігіне теңгемен құны	Ықтимал тарату арналары	Қызметті ұсыну орны	Қызметтің әлеуетті тұтынушыларының саны (мақсатты аудитория)
1	Компьютерлік клуб	300 тг/сағ	Екібастұз қаласында компьютерлік клуб қызметін ұсыну	Павлодар облысы, Екібастұз қ., Мәшһүр Жүсіп к., 29.	Қызметті әлеуетті сатып алушылар қаланың 13-тен 30 жасқа дейінгі жас тұрғындары болып табылады. Бұл қала тұрғындарынан 20000-нан астам адам, осылайша әлеуетті сатып алушылардың саны 20000-ға тең.
2	Компьютерлік клуб	300 тг/сағ	Екібастұз қаласында компьютерлік клуб қызметін ұсыну	Павлодар облысы, Екібастұз қ., Мәшһүр Жүсіп к., 37.	Қызметті әлеуетті сатып алушылар қаланың 13-тен 30 жасқа дейінгі жас тұрғындары болып табылады. Бұл қала тұрғындарынан 20000-нан астам адам, осылайша әлеуетті сатып алушылардың саны 20000-ға тең.
3	Компьютерлік клуб	300 тг/сағ	Екібастұз қаласында компьютерлік клуб қызметін ұсыну	Павлодар облысы, Екібастұз қ., Әуезов к., 47.	Қызметті әлеуетті сатып алушылар қаланың 13-тен 30 жасқа дейінгі жас тұрғындары болып табылады. Бұл қала тұрғындарынан 20000-нан астам адам, осылайша әлеуетті сатып алушылардың саны 20000-ға тең.

### Тұтынушылардың сатып алу қабілеті

<b>1 әлеуетті сатып алушының орташа айлық табысы</b>	Әлеуетті сатып алушының орташа табысы 70000 теңге.
<b>Қызметті әлеуетті сатып алушыларға жылына пайдалану жиілігі</b>	Әлеуетті сатып алушы бұл қызметті жылына 180 реттен артық пайдаланады. Мақсатты аудитория бұл қызметті күніне 1 рет пайдаланады.
<b>Клиенттердің сатып алу қабілеті туралы қосымша ақпарат</b>	Қызметтерді әлеуетті сатып алушылар негізінен қымбат тұратын компьютерлік техниканы сатып алуға мүмкіндігі жоқ қаланың жас тұрғындары болып табылады. Біздің қызметтер заманауи ойын индустриясының қажеттілігін қанағаттандыруға мүмкіндік береді.

### Шектеу нүктелері

<b>Қызмет көрсету нүктесінің орналасқан жері</b>	Павлодар облысы, Екібастұз қ., Мәшһүр Жүсіп қ., 29.
<b>Орналасу артықшылығы</b>	Орналасудың артықшылығы-ол қала орталығында орналасқан.
<b>Орналасу туралы қосымша ақпарат</b>	Қызмет көрсету нүктесі жалға алынған бөлмеде орналасқан. Қаланың басты көшесіне шыға отырып. Біздің қызметтер заманауи ойын индустриясының қажеттілігін қанағаттандыруға мүмкіндік береді.

### Әлеуетті бәсекелестерді талдау

№	Әлеуетті бәсекелестер	Бәсекелестердің көрсетілетін қызметтерінің түрі	Бәсекелестің орналасқан жері	Сату бағасы өнім/қызмет бірлігі үшін теңге
1	Дельта Клубы	Компьютерлік клуб қызметін ұсынады.	Екібастұз қаласы, Ломоносов көшесі, 39.	300 тг/сағ.
2	Арена Клубы	Компьютерлік клуб қызметін ұсынады.	Екібастұз қ., Сәтпаев к-сі, 67/1.	300 тг/сағ.
3	Best Клуб	Компьютерлік клуб қызметін ұсынады.	Екібастұз қаласы, Мәшһүр Жүсіп көшесі, 37б.	300 тг/сағ.
<b>Орналасу туралы қосымша ақпарат</b>		Дельта клубы-ескірген жабдықтар. Арена клубы ескірген жабдықтар, тығыз бөлме. Best клубы ескірген жабдықтар, тығыз бөлме, жұмыс істемейді.		

### Бәсекелестік артықшылық және жылжыту жолдары

<b>Бизнестің бәсекелестік артықшылығы және қызметтерді жылжыту жолдары</b>	Қуатты жабдықтар, ойын кітапханасының үлкен таңдауы. Ойын атмосферасы. Қазіргі ойындар. Dota 2, Counter strike сияқты пәндер бойынша қала жастары арасында турнирлер өткізу. Жобаны одан әрі дамыту және ТМД кибер аренасына шығу мақсатында. Қызметтерді жылжыту жолдары-әлеуметтік желілердегі жарнама және Twitch және Youtube Бейне-сайттарында қалалық турнирлерді тарату.
--	---

## 6. Жобаны іске асыру

### 6.1 Іске асыру жоспары

Осы жобаны іске асыру 2021 жылғы желтоқсаннан қаңтарға дейінгі кезеңді алады деп болжануда. Төменде жобаны іске асырудың күнтізбелік жоспары келтірілген.

Жобаны іске асырудың күнтізбелік жоспары

<b>Іс-Шаралар\Ай</b>	<b>2020-2021</b>	
<b>12</b>	<b>1</b>	<b>2</b>
Маркетингтік зерттеу жүргізу және ТЭН әзірлеу		
Қаржыландыру мәселесін шешу		



Гранттық қаржыландыруды алу
Бөлмені таңдау
Қызметкерлерді іздеу
Жабдықтарды жеткізу, монтаждау
Жарнама орналастыру

## 6.2 табыс жоспары

Атауы	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %
Сағаттық	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0
Компьютерлік қызметтер	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %
	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0	119 000 0

## 7. Қаржыландыру қажеттілігі

### Жиынтық тікелей шығындар

Шығыстар, мың тг.	2020 ж.
Негізгі капиталға инвестициялар	9 980 000
Айналым капиталы	0
<b>Барлығы</b>	<b>9 980 000</b>

### Қарыздар түріндегі түсімдер (KZT)

Атауы	Күні	Сомасы (KZT)	Мерзімі	Ставка %
Кредит	01.07.2020	9 836 959	60 ай	6

Кредит сомасы	9 836 959
Пайыздық мөлшерлеме	6,00%
Кредит мерзімі (ай Саны)	60
НҚ бойынша жеңілдікті кезең	6 ай
Кредит берілген күн	01.07.2020
Кредитті өтеу күні	01.06.2025

Төлем №	Кредитті өтеу күні	Кезең басындағы кредит сомасы	Негізгі қарыз	Пайыздар	Кезең үшін төлем	Кезең соңындағы кредит сомасы
1	01.07.2020	9 980 000	143 041	49 900	192 941	9 836 959
2	01.08.2020	9 836 958	143 756	49 184	192 941	9 693 202
3	01.09.2020	9 693 202	144 475	48 466	192 941	9 548 727
4	01.10.2020	9 548 726	145 197	47 743	192 941	9 403 529
5	01.11.2020	9 403 529	145 923	47 017	192 941	9 257 606

6	01.12.2020	9 257 605	146 653	46 288	192 941	9 110 952
7	01.01.2021	9 110 951	147 386	45 554	192 941	8 963 565
8	01.02.2021	8 963 565	148 123	44 817	192 941	8 815 442
9	01.03.2021	8 815 441	148 864	44 077	192 941	8 666 577
10	01.04.2021	8 666 577	149 608	43 332	192 941	8 516 969
11	01.05.2021	8 516 969	150 356	42 584	192 941	8 366 613
12	01.06.2021	8 366 612	151 108	41 833	192 941	8 215 504
13	01.07.2021	8 215 504	151 863	41 077	192 941	8 063 641
14	01.08.2021	8 063 640	152 623	40 318	192 941	7 911 017
15	01.09.2021	7 911 017	153 386	39 555	192 941	7 757 631
16	01.10.2021	7 757 631	154 153	38 788	192 941	7 603 478
17	01.11.2021	7 603 477	154 923	38 017	192 941	7 448 554
18	01.12.2021	7 448 553	155 698	37 242	192 941	7 292 855
19	01.01.2022	7 292 855	156 477	36 464	192 941	7 136 378
20	01.02.2022	7 136 378	157 259	35 681	192 941	6 979 119
21	01.03.2022	6 979 118	158 045	34 895	192 941	6 821 073
22	01.04.2022	6 821 073	158 835	34 105	192 941	6 662 238
23	01.05.2022	6 662 237	159 630	33 311	192 941	6 502 607
24	01.06.2022	6 502 606	160 428	32 513	192 941	6 342 178
25	01.07.2022	6 342 178	161 230	31 710	192 941	6 180 948
26	01.08.2022	6 180 948	162 036	30 904	192 941	6 018 912
27	01.09.2022	6 018 911	162 846	30 094	192 941	5 856 065
28	01.10.2022	5 856 064	163 661	29 280	192 941	5 692 403
29	01.11.2022	5 692 403	164 479	28 462	192 941	5 527 924
30	01.12.2022	5 527 924	165 301	27 639	192 941	5 362 623
31	01.01.2023	5 362 622	166 128	26 813	192 941	5 196 494
32	01.02.2023	5 196 494	166 958	25 982	192 941	5 029 536
33	01.03.2023	5 029 535	167 793	25 147	192 941	4 861 742
34	01.04.2023	4 861 741	168 632	24 308	192 941	4 693 109
35	01.05.2023	4 693 109	169 475	23 465	192 941	4 523 634
36	01.06.2023	4 523 633	170 323	22 618	192 941	4 353 310
37	01.07.2023	4 353 310	171 174	21 766	192 941	4 182 136
38	01.08.2023	4 182 135	172 030	20 910	192 941	4 010 105
39	01.09.2023	4 010 104	172 890	20 050	192 941	3 837 214
40	01.10.2023	3 837 213	173 755	19 186	192 941	3 663 458
41	01.11.2023	3 663 458	174 624	18 317	192 941	3 488 834
42	01.12.2023	3 488 834	175 497	17 444	192 941	3 313 337
43	01.01.2024	3 313 337	176 374	16 566	192 941	3 136 963
44	01.02.2024	3 136 962	177 256	15 684	192 941	2 959 706
45	01.03.2024	2 959 705	178 142	14 798	192 941	2 781 563
46	01.04.2024	2 781 563	179 033	13 907	192 941	2 602 530
47	01.05.2024	2 602 529	179 928	13 012	192 941	2 422 601
48	01.06.2024	2 422 600	180 828	12 113	192 941	2 241 772
49	01.07.2024	2 241 772	181 732	11 208	192 941	2 060 040
50	01.08.2024	2 060 040	182 641	10 317	192 941	1 877 399
51	01.09.2024	1 877 398	183 554	9 386	192 941	1 693 844
52	01.10.2024	1 693 844	184 481	8 469	192 941	1 509 363
53	01.11.2024	1 509 372	185 394	7 546	192 941	1 323 978



МӘМС төлемдері	60000	60000	60000	60000	60000	60000
МӘМС аударымдары	120000	120000	120000	120000	120000	120000
Жиыны	969000	969000	969000	1641000	1641000	1641000

### Қызметкерлер жоспары

Лауазымы	Саны	Жалақы	Төлемдер
Бағдарламашы	2	60 000 теңге	Ай сайын, барлық жоба
Әкімші	2	90 000 теңге	Ай сайын, барлық жоба
Еден жуушы	2	70 000 теңге	Ай сайын, барлық жоба
Стажер	1	60 000 теңге	Ай сайын, барлық жоба
Жиыны	7	500 000 теңге	

## 8.2 Кәсіпорын қызметінің тиімділігі

Толық инвестицияланған капиталдың таза дисконтталған кірісі 1,3% болғанда 258 600 мың теңгені құрады. (болашақ кірістер ағынының ағымдағы құны мен инвестициялық жобаның бүкіл өмірлік циклі бойындағы болашақ шығындардың ағымдағы құны арасындағы айырма).

### Таза дисконтталған кіріс (NPV) және кірістілік индексі (PI)

Таза дисконтталған табыс (NPV)	258 600
Пайдалылық индексі (PI)	1,3%

## 9. Әлеуметтік-экономикалық әсер

Экономикалық тұрғыдан алғанда, жоба:

- 3 жұмыс орнын құру, бұл қызметкерлерге тұрақты табыс алуға мүмкіндік береді;

- компьютерлік клуб құру және басып шығару және Интернетке қол жеткізу қызметтерін көрсету;

- жергілікті бюджетке 1,6 млн. теңге салықтар мен басқа да аударымдардың түсуі.